



はじめての起業(3ぶんの2)

# 誰に・何を・どのように売るのが？ ～ビジネスモデルを考える～

日時:令和4年7月7日(木) 13:30～15:00

場所:WEB会議形式 (teams)

定員:5名限定(先着順) 受講料無料



講師 高山 美枝

(たかやまみえ)

石川県よろず支援拠点

コーディネーター

●専門分類

売上拡大、創業、事業計画

●勤務 水曜日、木曜日

事業を継続していくためには、売上を確保し、しっかりと儲けていくことが必要です。ビジネスプランの肝である「誰に・何を・どのように売るのが」「どんな顧客価値を提供する商品・サービスなのか」を一緒に考えましょう。

【内容】

- 計画しているサービス・商品を一言で表すと？
- 考えられる競合他社と差別化ポイント
- お客様に提供する「価値」を深掘りしよう

お問い合わせ  
申込先

石川県よろず支援拠点(公財)石川県産業創出支援機構

住所:石川県金沢市鞍月2-20

石川県地場産業振興センター新館1階

TEL:076-267-6711

参加申込は、お申込み用紙を記入しメールで送付してください。

[yorozu@ishikawa-yorozushien.go.jp](mailto:yorozu@ishikawa-yorozushien.go.jp)

**※各種コンサル、同業者の方はご参加いただけません**

参加申込書は、石川県よろず支援拠点のホームページからダウンロードできます。

[https://ishikawa-yorozushien.go.jp/consultation/#application\\_dl](https://ishikawa-yorozushien.go.jp/consultation/#application_dl)